

case history

Elettronica Santerno: con Sinfo One un Erp per la crescita

L'approccio della software house ha consentito di rispettare i tempi, con go live a soli 6 mesi dall'inizio del progetto, implementando i moduli più importanti, quali amministrazione, vendite, acquisti e produzione



Elettronica Santerno (www.elettronica-santerno.it), azienda di Imola nata nel 1970, ha sempre operato nel settore dell'elettronica di potenza. Oggi è attiva nel mercato dei convertitori di potenza, con applicazioni nei settori industriale, nella trazione e nella gestione delle energie rinnovabili (solare ed eolico).

Dal 2006, proprio grazie alla sua vocazione sul fronte del risparmio energetico, è entrata a far parte del **Gruppo Carraro** (1 miliardo di fatturato e 4mila addetti), leader mondiale nella trasmissione di potenza meccanica, con siti produttivi in Italia, Germania, Polonia, Stati Uniti e Argentina, India e Cina. Ed è proprio a partire dal 2006 che Elettronica Santerno ha visto raddoppiare il proprio fatturato da un esercizio all'altro: dai 19 milioni di euro del 2006, l'azienda è passata a 30 nel 2007 e a 63 nel 2008. La crescita si è riflessa

anche sul fronte occupazionale: dai 77 dipendenti del 2007 ha chiuso il 2008 a quota 125.

Elettronica Santerno ha una forte presenza all'estero, dove realizza il 50% del fatturato; ha fornito le proprie tecnologie al secondo più ampio campo fotovoltaico europeo nella Murcia, in Spagna: un campo da 25 megawatt. La rete commerciale è estesa a tutto il mondo, comprese due filiali proprie in Russia e Brasile.

Il segreto del successo è nel core business dell'azienda: l'energia solare. «Ma la competizione è forte – dice **Giorgio Bombarda, direttore generale di Elettronica Santerno** – e la parola d'ordine è innovare, innovare, innovare per restare competitivi sul mercato internazionale».

UN ERP PER CONTINUARE A CRESCERE

In questo contesto di forte e progressiva espansione delle quote di mercato è emersa in Elettronica Santerno la necessità di dotarsi di strumenti It a supporto dell'organizzazione più idonei a sostenere la crescita dell'azienda.

«I sistemi informativi sono la colonna vertebrale della nostra strategia di sviluppo – spiega **Alberto Furlanetto, Cfo di Elettronica Santerno** – e abbiamo intrapreso un programma di evoluzione degli stessi in linea con le esigenze attuali e future dell'azienda. Volevamo una base "solida" e affidabile che garantisse copertura internazionale, fosse abilitante al miglioramento nell'efficienza dei processi e flessibile ai cambiamenti. Volevamo inoltre un applicativo modulare e

scalabile, facilmente integrabile con sistemi esterni. Dopo un'accurata analisi abbiamo orientato la nostra scelta verso il software applicativo integrato Oracle JDEdwards Enterprise One e abbiamo avviato una collaborazione con **Sinfo One** (www.sinfo-one.it)».

«L'approccio proposto da Sinfo One – prosegue Furlanetto – fa leva su strumenti e soluzioni mirate sui requisiti tipici di un'azienda manifatturiera italiana, con la necessaria flessibilità per indirizzare tutte le eventuali specificità di Elettronica Santerno. Questo ci ha consentito di rispettare tempi di progetto previsti con go live il 1° gennaio 2009 come da piano, nonostante il timing complessivo fosse molto ridotto (partenza operativa del progetto solo sei mesi prima, giugno 2008) e i moduli da attivare fossero tutti i più importanti (amministrazione, vendite, acquisti e produzione). Sono stati così rapidamente conseguiti, tra gli altri, anche gli obiettivi di automatizzazione e controllo dei flussi del ciclo attivo e passivo, di applicazione del modello di controllo di Gruppo, e di gestione integrata dei terzi».

Come ultimo dettaglio, al fine di ridurre il costo di sviluppo e personalizzazione dei report operativi è stato utilizzato lo strumento Oracle BI Publisher, integrato e disponibile sulle versioni più recenti di JDE Enterprise One.

«L'approccio di Sinfo One – termina il Cfo di Elettronica Santerno – ha consentito un impatto "soft" sulla struttura operativa al passaggio al nuovo sistema e garantito anche l'integrazione con i sistemi esterni all'Erp». **DM**

«Il metodo di Sinfo One ha consentito un impatto "soft" sulla struttura operativa di Elettronica Santerno al passaggio al nuovo sistema e garantito anche l'integrazione con i sistemi esterni all'Erp»