

## L'IoT di Sinfo One a supporto di Banfi

L'azienda vinicola, da anni cliente di Sinfo One, ha introdotto nuovi progetti con l'obiettivo di gestire meglio i dati, il processo di fatturazione elettronica e i resi **di Lorenza Peschiera**



Oggi, le informazioni sono trasmesse in modo sempre più rapido. La loro mole, in crescita, rende difficile la loro gestione manuale, con precisione e secondo tempistiche ragionevoli. E in un settore come quello vinicolo, soggetto a molti obblighi di comunicazione, anche per garantire la qualità e la salubrità del prodotto, la gestione dei dati provenienti dall'esterno è molto importante. Di tutto questo è consapevole **Banfi** ([www.castellobanfi.com/it](http://www.castellobanfi.com/it)), azienda vinicola toscana che, da oltre dieci anni, si è affidata a **Sinfo One** ([www.sinfo-one.it](http://www.sinfo-one.it)). «Quello con Sinfo One è un rapporto consolidato» – spiega **Gabriele Mazzi, CFO di Banfi**. «Da anni, lavoriamo insieme su diversi progetti. Abbiamo apprezzato, in particolare, la capacità di proporre un ERP adatto al settore food & beverage italiano, che parlasse il linguaggio del nostro business».

Di recente, Sinfo One ha contribuito alla realizzazione di progetti IoT, che consentono di gestire meglio i dati provenienti dai clienti e che valorizzano la tecnologia **JD Edwards** ([www.jdedwardserp.com](http://www.jdedwardserp.com)).

### FATTURAZIONE ELETTRONICA

L'Internet of Things fa da ponte di comunicazione tra **JDE** e il sistema di document management **Docuware** ([start.docuware.com](http://start.docuware.com)) nel processo di fatturazione elettronica. Il progetto ha visto Sinfo One nel ruolo di elemento di collegamento tra Banfi, le tecnologie e le aziende coinvolte.

«Abbiamo iniziato a costruire un progetto sulla fatturazione elettronica ancora prima che fosse introdotto l'obbligo» – afferma Mazzi. «La prima strategia adottata è stata di tipo organizzativo per creare un team che coinvolgesse persone delle varie imprese. Il punto di forza del progetto è stata la capacità delle parti di fondere la propria singola identità a fronte del raggiungimento dell'obiettivo. Quello che ci ha fatto piacere è non solo il rispetto dei tempi, l'essere andati live nei primi giorni di gennaio, ma la creazione di un rapporto continuativo. Abbiamo implementato anche arricchimenti che i nostri clienti ci hanno richiesto nei file XLM, a livello di ordini di acquisto, di arrivo della merce e altro. La flessibilità della soluzione ci ha permesso di soddisfare le esigenze dei clienti. Il progetto, che potrà ancora evolvere, si è trasformato da una soluzione per la fatturazione elettronica a una soluzione gestionale più completa».

### INTEGRAZIONI VINCENTI

L'integrazione di **JD Edwards** con il sistema **WMS SiFides** coinvolge l'ERP proprietario di Sinfo One usato per gestire la movimentazione del magazzino, tramite la lettura dei barcode. L'integrazione tra i due sistemi è finalizzata alla gestione del processo dei resi dei clienti. «L'interfacciamento e l'interconnessione tra i prodotti sta evolvendo» – dice Mazzi. «Più cresce la capacità dei due prodotti di dialogare, più è possibile intervenire sulle eccezioni, migliorando i processi interni». L'integrazione **JDE** con il sistema **Cerved** permetterà la creazione in automatico dell'anagrafica clienti. «Abbiamo un parco anagrafico di migliaia di clienti» – racconta Mazzi. «L'aggiornamento e il mantenimento di questa anagrafica, se effettuata manualmente, comporterebbe molto sforzo e possibilità di errore.

Il prototipo di interfaccia è stato creato per permettere che, all'attivazione della partita IVA, i dati siano automaticamente aggiornati o controllati. L'integrazione con **JDE** può essere completata anche con informazioni preparate in base alle nostre richieste. Oltre al miglioramento dei processi, è migliore l'acquisizione delle informazioni e delle normative per l'emissione della fattura elettronica. L'IoT velocizza l'acquisizione e il confronto delle informazioni. Tutto questo ci consente di monitorare l'interscambio dei dati tra le piattaforme, è un vantaggio per l'utente perché le procedure sono più semplici, più comprensibili ed è più veloce l'interconnessione tra basi dati riqualificando il lavoro sulla mano d'opera e focalizzandolo sul valore aggiunto».

**DM**

**Da una soluzione per la fatturazione elettronica a una soluzione gestionale più completa. L'integrazione tra document management e ERP per governare meglio tutti i processi**